



Quick ICP Template

www.saas-growth.de

ICP Definition

Branche / Nische

Beispiel

SaaS-Unternehmen im HR-Bereich, ...

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

3 größte Pains deines ICP

Beispiel

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Unternehmensgröße & Struktur

Beispiel

5 - 20 Mitarbeiter, Kleine und wenige Abteilungen, ...

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Welche Lösungen verwendet dein ICP bereits um seinen Pain zu lösen?

Beispiel

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Entscheider-Jobtitel

Beispiel

Head of People, CEO, HR-Leitung, ...

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Was macht deine Lösung speziell für deinen ICP besonders attraktiv?
(Value Proposition ← Dein Produkt → Pain)

Beispiel

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

Type anything, @mention anyone

ICP Validierung

- Schritt 1:** Definiere 1-3 Potenzielle Kunden (Personas)
- Schritt 2:** LinkedIn Profile & Websites der ICPs prüfen
- Schritt 3:** Mindestens 3 Interviews (á 20 Min.) führen.
- Schritt 4:** Ergebnisse kurz dokumentieren & bewerten. Lagst du mit deiner ICP Hypothese richtig? Was musst du anpassen?